

KURZBERICHT 2020

ELMA – Your Solution Partner

Elma Electronic ist ein weltweit tätiger Hersteller von Electronic Packaging Produkten für den Embedded Systems Markt. Elma ist an der Schweizer Börse SIX Swiss Exchange kotiert und mit Tochtergesellschaften in 10 Ländern auf 3 Kontinenten aktiv. Das Angebot reicht von Komponenten, Backplanes, Stromversorgungen, Storage-Lösungen und Chassis-Plattformen bis hin zu voll integrierten Systemen. Elma wählt führende Technologieanbieter der Branche als Partner, um die Bedürfnisse ihrer Kunden nach integrierten Lösungen optimal abzudecken.

Darüber hinaus offeriert Elma Gehäuselösungen und hochstehende Drehschalter für anspruchsvolle Anwendungen für die gesamte Elektronikindustrie. Das Unternehmen verfügt über ein breites Angebot von bewährten Standardprodukten, die auf einzelne Anwendungen zugeschnitten werden können: vom Konzept bis hin zur Serienproduktion. Elmas zuverlässige Lösungen, Flexibilität und Entwicklungskompetenz sind die wesentlichen Argumente, weshalb weltweit führende Unternehmen immer wieder Elma wählen.

Kennzahlen 2020

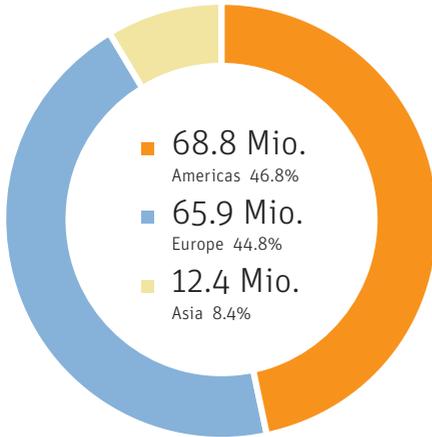
Elma Gruppe Kennzahlen

in CHF 1'000	2020	2019
Bestellungsingang	153'288	158'994
Nettoerlöse	147'036	151'155
EBITDA	9'939	9'552
in % des Nettoerlöses	6.8	6.3
EBIT	6'555	6'408
in % des Nettoerlöses	4.5	4.2
Unternehmensergebnis	5'584	5'111
in % des Nettoerlöses	3.8	3.4
in % des durchschnittlichen Eigenkapitals (ROE)	13.5	13.5
Geldfluss aus Betriebstätigkeit	10'326	7'774
Bilanzsumme	91'803	94'070
Eigenkapital	42'591	40'071
in % der Bilanzsumme	46.4	42.6
Personalendbestand in Vollzeitstellen (inkl. temporären Mitarbeitenden)	778	773

Erläuterungen zu den Alternativen Performancekennzahlen finden sich auf Seite 27 dieses Berichts oder auf www.elma.com/de/investors/company-profile/alternative-measures

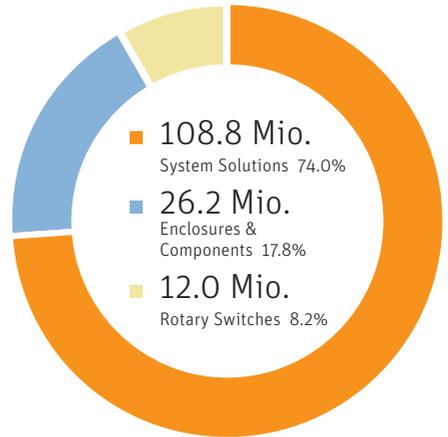
Nettoerlöse nach Regionen

in CHF und %



Nettoerlöse nach Produktlinien

in CHF und %



147.0

Mio. CHF
Nettoerlöse

778

Mitarbeitende weltweit

5.6

Mio. CHF
Unternehmensgewinn

153.3

Mio. CHF
Bestellungseingang



Inhalt

2	Brief an die Aktionäre
7	Strategie der Elma Gruppe
8	Interview mit CEO
10	Produktlinien
11	Highlights
12	Kundenprojekte
16	Regionen
18	Finanzteil
18	Konsolidierte Bilanz Elma Gruppe
20	Konsolidierte Erfolgsrechnung Elma Gruppe
21	Konsolidierte Geldflussrechnung Elma Gruppe
22	Bilanz Elma Electronic AG, Schweiz
24	Erfolgsrechnung Elma Electronic AG, Schweiz
25	Antrag über die Verwendung des Bilanzgewinnes
26	Elma Gruppe im Mehrjahresvergleich
27	Alternative Performancekennzahlen
28	Gruppengesellschaften
29	Impressum

Sehr geehrte Aktionärinnen, sehr geehrte Aktionäre

Das Jahr 2020 war geprägt durch die weltweite Covid-19-Pandemie, welche die Unternehmen vor erhebliche Herausforderungen stellte. In diesem wirtschaftlich und unternehmerisch anspruchsvollen Umfeld ist es der Elma Gruppe gelungen, Bestellungseingang und Nettoerlöse währungsbereinigt leicht zu steigern, die Profitabilität zu verbessern und das Geschäftsjahr mit einem gegenüber dem Vorjahr leicht höheren Unternehmensgewinn abzuschliessen.

- **Bestellungseingang von CHF 153.3 Mio., währungsbereinigt um 0.7% gestiegen (Vorjahr: CHF 159.0 Mio.)**
- **Nettoerlöse von CHF 147.0 Mio., währungsbereinigt um 1.5% höher (Vorjahr: CHF 151.2 Mio.)**
- **EBIT auf CHF 6.6 Mio. (Vorjahr: CHF 6.4 Mio.) und Unternehmensgewinn auf CHF 5.6 Mio. (Vorjahr: CHF 5.1 Mio.) verbessert, dank deutlich niedrigeren Vertriebs- und sonstigen betrieblichen Aufwendungen**
- **Alle drei Regionen steuerten 2020 einen positiven Gewinnbeitrag bei**
- **Operativer Cash Flow um fast 25% auf CHF 10.3 Mio erhöht**
- **Nettoverschuldung um CHF 7.1 Mio. auf CHF 16.9 Mio. abgebaut (Vorjahr: CHF 24.0 Mio.)**
- **Eigenkapitalquote per 31. Dezember 2020 auf 46.4% verbessert (31.12.2019: 42.6%)**
- **Hohe Innovationskraft mit bedeutenden Produktentwicklungen für das Gesundheitswesen und fünf Technology Innovation Awards**

Marktentwicklung

Die Geschäftsentwicklung 2020 war weltweit stark von der anhaltenden Covid-19-Pandemie geprägt. Unsere Kunden haben ihre Kapazitäten während der von den jeweiligen Regierungen angeordneten «Lockdowns» reduziert und entsprechend mussten wir unsere Produktionskapazitäten anpassen und teilweise Kurzarbeit einführen. Mittlerweile sind Covid-19-Impfstoffe verfügbar und eine Rückkehr zur «neuen Normalität» scheint langsam in Sichtweite zu rücken. Die Stimulierungsmassnahmen von Regierungen sowie der Nachholbedarf bei Konsumenten und die Realisierung von aufgeschobenen Projekten der Unternehmen unterstützen die Erholungsphase der Wirtschaft.

Innovation, Forschung und Entwicklung

Wir bieten Lösungen von Komponenten bis hin zu integrierten Systemen an. Innovation ist für uns einer der wichtigsten Erfolgsfaktoren, um unseren Kunden marktgerechte Produkte zu liefern und ein profitables Wachstum in allen drei Regionen und Produktlinien zu fördern. In der Entwicklung neuer Produkte, Systemlösungen und Dienstleistungen arbeiten wir intensiv und eng mit unseren Kunden zusammen. So sind wir in der Lage, die Bedürfnisse der Kunden zu verstehen, und können kundenspezifische, innovative Lösungen entwickeln. Wir sind «Your Solution Partner».

In den USA wurde Elma im Geschäftsjahr 2020 mit fünf Military & Aerospace Engineering Technology Innovation Awards ausgezeichnet. Dies ist das vierte Jahr in Folge, in dem Elma-Produkte für diese bedeutenden Auszeichnungen ausgewählt wurden. Die Preisträger der Technology Innovation Awards zeichnen sich jeweils durch wegweisende Beiträge für die Verteidigung, Luft- und Raumfahrtindustrie aus und sind führend mit innovativen Lösungen und Produkten.

Ausgezeichnet wurden unter anderem das neue robuste Stromversorgungssystem «RP24» für den Einsatz im rauen Gelände, die «VITA 48.4» ATR-Plattform mit Flüssigkeitskühlung für die Verteidigungs- und Raumfahrtelctronik, die «ComSys 5371» COMe-Systemplattform für Hochleistungsrechner sowie die robuste Systemplattform «JetSys 5320» für Hochleistungsanwendungen im Bereich der künstlichen Intelligenz. Weitere Informationen stehen unter <https://www.elma.com/de/who-we-are/awards> zur Verfügung.

In diesem Geschäftsbericht zeigen wir auf den Seiten 12 bis 15 weitere innovative und anspruchsvolle Kundenprojekte, die unter anderem im Gesundheitswesen zur Eindämmung der Covid-19-Pandemie zum Einsatz kommen.

Bestellungseingang

Im Berichtsjahr war die Nachfrage von Kunden im Verteidigungssegment unverändert gut und trug wesentlich zu der insgesamt erfreulichen Entwicklung beim Bestellungseingang bei. Dieser belief sich auf CHF 153.3 Mio. (Vorjahr: CHF 159.0 Mio.), was einem Rückgang von 3.6% gegenüber dem Vorjahr entspricht; währungsbereinigt konnte jedoch ein leichtes Plus von 0.7% verzeichnet werden. Als Bestellungseingang werden nur Aufträge mit Auslieferung innerhalb der nächsten sechs Monate erfasst.

In den USA wurde Elma im Geschäftsjahr 2020 mit fünf Military & Aerospace Engineering Technology Innovation Awards ausgezeichnet. Dies ist das vierte Jahr in Folge, in dem Elma-Produkte für diese bedeutenden Auszeichnungen ausgewählt wurden.

Der Bestellungseingang entwickelte sich vor allem in der Region Asia erfreulich und konnte um 12.4% auf CHF 11.8 Mio. gesteigert werden; währungsbereinigt betrug die Steigerung sogar 19.3%. Die Region Americas konnte ihren Bestellungseingang in Lokalwährung um 2% auf USD 82.0 Mio. erhöhen; in Schweizer Franken war jedoch ein Rückgang von 3.9% zu verzeichnen. In der Region Europe sank der Bestellungseingang um 5.7% auf CHF 64.7 Mio.; währungsbereinigt betrug die Abnahme 3.6%. Erfreulich entwickelten sich die Bestellungen in Deutschland und Frankreich mit einer Steigerung gegenüber dem Vorjahr. Derweil sahen sich unsere Gesellschaften in der Schweiz, Grossbritannien und Israel mit einer kontinuierlichen Abschwächung konfrontiert, die zu tieferen Bestellungseingängen führte.

Nettoerlöse

Die Produktion konnte im Geschäftsjahr 2020 unter Einhaltung von strikten Schutzmassnahmen weitestgehend aufrechterhalten werden. Trotz Verschiebungen von Kundenaufträgen infolge der Covid-19-Pandemie konnte der konsolidierte Umsatz in lokaler Währung sogar leicht gesteigert werden, indem die Auslastung mit kurzfristigen Aufträgen sichergestellt wurde. In den USA, welche stark vom Systemgeschäft getrieben ist, konnte der Gesamtumsatz um 3% gesteigert werden. Auch in der Region Asia war eine erhöhte Nachfrage zu verzeichnen, derweil die Aktivitäten in der Region Europe als Folge der schwächeren Wirtschaftsdynamik in Deutschland, Frankreich und Grossbritannien und den damit verbundenen Projektverzögerungen abflachten.

Die Elma Gruppe erwirtschaftete im Geschäftsjahr 2020 Nettoerlöse von insgesamt CHF 147.0 Mio. (Vorjahr: CHF 151.2 Mio.), was einem Rückgang von 2.7% entspricht; währungsbereinigt stiegen die Nettoerlöse allerdings um 1.5%. Die Region Americas erhöhte ihre Nettoerlöse um 3.0% auf USD 73.5 Mio. (Vorjahr: USD 71.3 Mio.); in Schweizer Franken war ein Rückgang von 2.9% zu verzeichnen. In der Region Europe sanken die Nettoerlöse um 6.8% auf CHF 65.9 Mio. (Vorjahr: CHF 70.7 Mio.); währungsbereinigt betrug der Rückgang 4.8%. In der Region Asia legten die Nettoerlöse um 28.8% auf CHF 12.4 Mio. zu (Vorjahr: CHF 9.6 Mio.); währungsbereinigt betrug die Zunahme sogar 36.7%.

Trotz Verschiebungen von Kundenaufträgen infolge der Covid-19-Pandemie konnte der konsolidierte Umsatz in lokaler Währung sogar leicht gesteigert werden, indem die Auslastung mit kurzfristigen Aufträgen sichergestellt wurde.

Die Produktlinie System Solutions schloss das Geschäftsjahr 2020 mit einem Umsatz auf Vorjahresniveau ab, dank dem erfolgreichen Projektgeschäft in den USA und Asien, welche den Nachfragerückgang in Europa kompensierten. Die Nettoerlöse betrugen CHF 108.8 Mio. (Vorjahr: CHF 108.5 Mio.); währungsbereinigt konnte ein Anstieg von 4.9% verzeichnet werden. Die Produktlinie Enclosures & Components erwirtschaftete Nettoerlöse von CHF 26.2 Mio. (Vorjahr: CHF 29.7 Mio.), was einem Rückgang um 11.7% entspricht; währungsbereinigt sanken sie um 8.5%. Die Produktlinie Rotary Switches erzielte einen Umsatz von CHF 12.0 Mio.,

entsprechend einem Minus von 7.5% (Vorjahr: CHF 13.0 Mio.); währungsbereinigt betrug die Abnahme 4.3%.

EBIT und Unternehmensgewinn

Die Elma Gruppe schliesst das Geschäftsjahr 2020 mit einem Unternehmensgewinn von CHF 5.6 Mio. ab (Vorjahr: CHF 5.1 Mio.). Das EBITDA erreichte CHF 9.9 Mio. oder 6.8% (Vorjahr: CHF 9.6 Mio. bzw. 6.3%) und das EBIT lag bei CHF 6.6 Mio. bzw. 4.5% (Vorjahr: CHF 6.4 Mio. bzw. 4.2%). Der Gewinn pro Aktie belief sich auf CHF 24.44 (Vorjahr: CHF 22.37). Die Verbesserung der Profitabilität ist darauf zurückzuführen, dass die Vertriebs- und sonstigen Aufwendungen gegenüber dem Vorjahr deutlich niedriger ausfielen.

Solide Bilanzstruktur

Per Bilanzstichtag 31. Dezember 2020 wies die Elma Gruppe eine Bilanzsumme von CHF 91.8 Mio. aus (Vorjahr: CHF 94.1 Mio.). Die Eigenkapitalquote lag bei 46.4% (Vorjahr: 42.6%). Die Nettoverschuldung sank um CHF 7.1 Mio. auf CHF 16.9 Mio. (Vorjahr: CHF 24.0 Mio.).

Operativer Cash Flow

Der operative Cash Flow belief sich auf CHF 10.3 Mio. und schloss damit CHF 2.6 Mio. über Vorjahr ab (Vorjahr: CHF 7.7 Mio.). Dieses gute Ergebnis ermöglichte es, alle Investitionen aus eigenen Mitteln zu finanzieren, Bankschulden in Höhe von CHF 3.7 Mio. zurückzuzahlen und die liquiden Mittel um CHF 3.4 Mio. zu erhöhen. Der starke operative Cash Flow war möglich dank einem höheren Nettogewinn, tieferen Lagerbeständen, sowie einem Abbau von Forderungen aus Lieferungen & Leistungen und sonstigen Verbindlichkeiten.

Ausschüttungspolitik

Die Ausschüttungspolitik von Elma hängt von folgenden Faktoren ab:

- Verbesserung Bilanzstruktur
- Abbau der Nettoverschuldung
- Eigenkapitalquote von über 50%

Wir haben auch im letzten Jahr weitere Fortschritte erzielt, um die Voraussetzungen für eine Dividendenausschüttung zu schaffen. Noch sind nicht alle Faktoren erfüllt, sodass der Verwaltungsrat der Generalversammlung vom 15. April 2021 beantragen wird, für 2020 auf eine Dividendenausschüttung zu verzichten und die erwirtschafteten Mittel weiterhin in der Gesellschaft zu investieren.

Investitionen

Die im Jahr 2020 getätigten Investitionen fokussierten auf eine verstärkte Automatisierung und Digitalisierung sowie auf die Optimierung der Produktivität. Insgesamt wurden in allen Regionen insgesamt CHF 3.2 Mio. investiert. Rund 54% der Investitionen erfolgte in der Region Europe, in der Region Americas waren es 42% und in Asia 4%. Im Vorjahr lag das Investitionsvolumen vor allem durch den Kauf eines Industrie-Campus in den USA bei CHF 14.2 Mio.

Mitarbeitende

Der Personalendbestand der Elma Gruppe inklusive temporären Mitarbeitenden stieg per Ende 2020 leicht auf 778 Mitarbeitende (FTE) an (Vorjahr: 773 FTE). In der Region Europe beschäftigten wir insgesamt 404 Mitarbeitende (Vorjahr: 424), gefolgt von der Region Americas mit 298 Mitarbeitenden (Vorjahr: 277) und der Region Asia mit 76 Mitarbeitenden (Vorjahr: 72).

Veränderung Verwaltungsrat und Gruppenleitung im Geschäftsjahr 2020

Fred Ruegg hat im April 2020 seine Position als CEO der Elma Gruppe pensionshalber abgegeben und ist aus der Gruppenleitung ausgeschieden. Die Generalversammlung hat ihn am 16. April 2020 in den Verwaltungsrat gewählt und bewahrt damit seine langjährige Branchenerfahrung und hohe Fachkompetenz für die Elma Gruppe. Der Verwaltungsrat hat per 17. April 2020 Thomas Herrmann zum neuen CEO der Elma Gruppe und Mitglied der Gruppenleitung berufen.

Veränderung im Verwaltungsrat im Geschäftsjahr 2021

Rudolf W. Weber ist seit 2004 nicht-exekutives Mitglied des Verwaltungsrates. Im Jahr 2020 hatte er die in den Statuten festgelegte Altersgrenze erreicht. Daher scheidet er an der darauffolgenden ordentlichen Generalversammlung am 15. April 2021 automatisch aus dem Verwaltungsrat aus. Der Verwaltungsrat hat in seiner Sitzung vom 25. Februar 2021 beschlossen, die Position vorerst nicht neu zu besetzen und wird somit ab der Generalversammlung 2021 aus vier Mitgliedern bestehen. Der gesamte Verwaltungsrat dankt Rudolf W. Weber für seine langjährige, erfolgreiche Tätigkeit und seine grossen Verdienste für die Elma Gruppe als Mitglied des Verwaltungsrates und Vorsitzender des Vergütungsausschusses.

Die im Jahr 2020 getätigten Investitionen fokussierten auf eine verstärkte Automatisierung und Digitalisierung sowie auf die Optimierung der Produktivität.



Wir sind mit einem soliden Auftragsbestand in das Geschäftsjahr 2021 gestartet.

Die übrigen vier Mitglieder des Verwaltungsrates werden sich an der Generalversammlung für eine Wiederwahl zur Verfügung stellen. Der Verwaltungsrat wird der ordentlichen Generalversammlung am 15. April 2021 die Wiederwahl aller Mitglieder sowie die Wiederwahl von Martin Wipfli als Präsident des Verwaltungsrates beantragen. Im Weiteren wird der Verwaltungsrat der Generalversammlung 2021 die Wahl von Fred Ruegg und die Wiederwahl von Peter Hotz als Mitglieder des Vergütungsausschusses beantragen.

Ordentliche Generalversammlung 2021

Gestützt auf Art. 27 der Verordnung 3 des Bundesrates über Massnahmen zur Bekämpfung des Coronavirus (Covid-19) vom 19. Juni 2020 (in der Fassung vom 8. Februar 2021) hat der Verwaltungsrat von Elma entschieden, die Generalversammlung 2021 wiederum ohne physische Teilnahme der Aktionärinnen und Aktionäre durchzuführen. Die Gesellschaft bietet ihnen für die kommende ordentliche Generalversammlung vom 15. April 2021 erneut die Möglichkeit, ihre Stimmweisungen dem unabhängigen Stimmrechtsvertreter in schriftlicher oder elektronischer Form über die Onlineplattform der ShareCommService AG (Aktienregister) abzugeben. Einzelheiten bezüglich der Vollmacht- und

Weisungserteilung an den unabhängigen Stimmrechtsvertreter für die Generalversammlung 2021 werden in der Einladung zur entsprechenden Generalversammlung detailliert erläutert.

Ausblick

Wir sind mit einem soliden Auftragsbestand in das Geschäftsjahr 2021 gestartet. Die weitere Entwicklung der Covid-19-Pandemie und ihre Auswirkungen auf die Weltwirtschaft sind aus heutiger Sicht nach wie vor schwer absehbar. Aus diesem Grund verzichten wir auf eine konkrete Prognose für das Geschäftsjahr 2021.

Ein besonderer Dank

Das Jahr 2020 war für uns alle sehr anspruchsvoll und hat einen jeden von uns vor neue Herausforderungen gestellt. Der Verwaltungsrat und die Geschäftsleitung möchten daher die Gelegenheit nutzen, allen Mitarbeitenden der Elma Gruppe für ihren grossartigen Einsatz in diesen schwierigen Zeiten herzlich zu danken. Ein grosser Dank gebührt auch unseren Kunden und Geschäftspartnern, welche ebenfalls mit den Herausforderungen der Pandemie konfrontiert waren, für ihr Vertrauen in die Elma Gruppe. Unseren Aktionärinnen und Aktionären danken wir für die loyale Unterstützung in einem herausfordernden Jahr.

Martin Wipfli
Präsident des
Verwaltungsrates

Thomas Herrmann
CEO

Strategie der Elma Gruppe

«**Elma – Your Solution Partner.**» Mit diesem Claim treten wir weltweit auf. Wir bieten unsere Produkte und Dienstleistungen der drei strategischen Produktlinien in den drei Regionen Americas, Europe und Asia durch unsere zehn Ländergesellschaften an. Wir wollen mittelfristig das Ergebnis verbessern und jährlich ein gesundes Wachstum erzielen. Durch gezielte Akquisitionen nutzen wir zusätzliches Wachstumspotenzial.

Unsere Unternehmensstrategie konzentriert sich auf vier Schwerpunkte:

Ausbau unserer Marktanteile

Wir verstärken unsere Marktaktivitäten und entwickeln Strategien, um weitere Kunden in neuen Marktsegmenten für unsere drei strategischen Produktlinien System Solutions, Enclosures & Components und Rotary Switches zu gewinnen.

Vertrieb aller Produkte in unseren drei Regionen

Unsere Systemlösungen bauen oft auf dem Komponentengeschäft auf. Wir verkaufen unsere Produkte weltweit über unsere regionalen Niederlassungen, über strategische Partner und Distributoren.

Regionale Produktion

Mit den Produktionsstandorten in den drei Regionen können wir rasch auf die Bedürfnisse unserer Kunden eingehen. Im Weiteren gewährleisten sie uns weitreichenden Schutz gegen die Folgen von signifikanten Währungsschwankungen («Natural Hedging»).

Mit den Produktionsstandorten in den drei Regionen können wir rasch auf die Bedürfnisse unserer Kunden eingehen.

Auf- und Ausbau des Systemgeschäfts und Ausbau der Kundenbasis und der Design-Ins im Schaltergeschäft (Rotary Switches)

Wir konzentrieren uns auf hochwertige technische Komponenten und Systemlösungen sowie auf die Erweiterung des Systemintegrations-Geschäfts in allen drei Regionen. Wir erweitern unsere Produktpalette mit Small-Form-Factor-Produkten im Electronic Packaging. In der Produktlinie Rotary Switches ergänzen wir unsere Geschäftsaktivitäten und Lösungen mit Mensch-Maschine-Schnittstellen-Anwendungen.

Thomas Herrmann über sein erstes Jahr als CEO der Elma Gruppe

Herr Herrmann, Sie wurden im April 2020 zum CEO der Elma Gruppe ernannt, inmitten der Covid-19-Pandemie. Sie mussten sich in Ihre neue Rolle einarbeiten und gleichzeitig durch die schlimmste Wirtschaftskrise seit Jahrzehnten führen. Wie war dies für Sie?

Zuerst einmal war ich beeindruckt, wie die Mitarbeitenden der Elma Gruppe weltweit die grossen Herausforderungen im Zusammenhang mit der Covid-19-Pandemie gemeistert haben. In allen Elma-Gesellschaften wurden gute Schutzmassnahmen eingeführt, fortlaufend angepasst und verbessert.

Mein Start war natürlich ausgesprochen ungewöhnlich, zumal die geplanten Besuche in unseren Gesellschaften und bei unseren Kunden in Europa, USA und Asien nicht physisch stattfinden konnten. Wir haben das durch viele virtuelle Meetings und digitale Firmenrundgänge kompensiert, was mir schnell einen ersten Eindruck über die Stärken der verschiedenen Standorte, aber auch über einige Schwächen gegeben hat. Interessanterweise hat das virtuelle Medium den weltweiten Dialog enorm verstärkt und beschleunigt. Dennoch freue ich mich darauf, mich mit unseren Kunden und Mitarbeitenden bald persönlich treffen zu können.

Welche positiven Erlebnisse und Entwicklungen waren aus Ihrer Sicht besonders massgeblich?

Es macht mich stolz, dass wir in 2020 mit unseren Technologien und Produkten, aber auch mit unserer Agilität einen wichtigen Beitrag im Gesundheitswesen leisten durften. Wir waren in der Lage, kurzfristig eine hohe Anzahl von Drehschalter für Beatmungsgeräte zu liefern; das hat massgeblich dazu beigetragen, dass Spitäler in Europa sowie in Südostasien die lebensnotwendigen Ausrüstungen erhalten haben.

Als weiteres Beispiel durften wir für einen Kunden in der Schweiz ein Desinfektionsgerät entwickeln und herstellen, welches auch in der Region Zürich eingesetzt wurde, um Busse, Labore und Arztpraxen zu desinfizieren.

Sie haben das Geschäftsjahr 2020 «turbulent», aber auch «solide» bezeichnet. Sind Sie mit der Leistung im Umfeld der Covid-19-Pandemie zufrieden?

Unser Ergebnis kann sich in der Tat blicken lassen. Wir haben den Umsatz und den Bestellungseingang währungsbereinigt leicht gesteigert. Gleichzeitig konnten wir die betrieblichen Aufwendungen reduzieren und einen höheren EBIT und Unternehmensgewinn erwirtschaften.

Es macht mich stolz, dass wir in 2020 mit unseren Technologien und Produkten, aber auch mit unserer Agilität einen wichtigen Beitrag im Gesundheitswesen leisten durften.

Unsere Kunden sind uns treu geblieben, der Verteidigungssektor hat sich als stabil erwiesen und die Auftragsreduktion im Industriesektor wurde durch den Medizinalbereich und den Transportsektor weitestgehend kompensiert. Ich bin davon überzeugt, dass die Firmen überleben werden, die sich agil und kundenorientiert im Umfeld der «neuen Normalität» bewegen. Ich bin jeden Tag motiviert, den globalen Teamansatz und den Knowhow-Transfer zwischen den Gesellschaften der Elma Gruppe und die damit verbundenen Lösungen für zusätzliche Kundensegmente weiteranzubringen.

Wird die Pandemie die globale Industrielandschaft und die technologische Entwicklung dauerhaft verändern?

Ich bin davon überzeugt, dass die Digitalisierung Unternehmen, Wirtschaft, Politik und Gesellschaft radikal verändern wird. Sie stellt die Weichen für den zukünftigen Unternehmenserfolg. Die Digitalisierung und die Vernetzung bieten grossen Chancen, stellen uns aber auch vor Herausforderungen. Wir bei Elma haben 2020 weiter in die Digitalisierung, aber auch in die Automatisierung und die Optimierung der Produktivität investiert. Dies betrifft alle Bereiche – von der Produktion über Engineering, Kommunikation bis hin zur Administration.

Wie erholen Sie sich von Ihrem anspruchsvollen Job als CEO, vor allem während einer Pandemie?

Ich habe wahrscheinlich ein spezielles Hobby: Im Sommer bin ich passionierter Imker und betreue meine Bienenvölker. Zusätzlich betreibe ich zusammen mit meiner Familie gerne Sport; im Winter begeistert mich das Skifahren und im Sommer das Biken in der Natur. An Regentagen lebe ich meine kreative Seite beim Malen und dem bildnerischen Gestalten aus.

Ich bin jeden Tag motiviert, den globalen Teamansatz und den Know-how-Transfer zwischen den Gesellschaften der Elma Gruppe und die damit verbundenen Lösungen für zusätzliche Kundensegmente weiter voranzubringen.



Thomas Herrmann ist 49 Jahre alt, verheiratet und hat zwei Kinder. Er schloss sein Studium als Dipl. Masch.-Ing. an der ETH ab und ergänzte sein betriebswirtschaftliches Wissen mit einem Executive MBA an der Universität St. Gallen und der University of Toronto. Er war viele Jahre in verschiedenen Managementfunktionen für Alstom Power und GE Power tätig, zuletzt als General Manager von Industrial Steam Turbines bei GE Power.

Produktlinien

System Solutions

Elma entwickelt und produziert komplexe und integrierte Systemlösungen für besonders anspruchsvolle Anwendungen und Umgebungen. Als führende Anbieterin von voll integrierten Lösungen im Bereich «Embedded Systems» unterstützt Elma ihre Kunden mit ihren weltweiten Engineering-Teams und Produktionsstandorten. Elma hat im Geschäftsjahr 2020 weitere innovative Kundenprojekte im Systemgeschäft erfolgreich umgesetzt.

Elma hat ihr virtuelles Medium für den weltweiten Dialog mit Kunden und Partnern verstärkt. Als treibende Kraft in technologischen Fachgremien hat Elma eine Serie von Webcasts zum Verständnis des technischen Sensor Open System Architecture Standards (SOSA) organisiert und gefördert. Das SOSA-Konsortium ermöglicht es Regierungen und der Industrie, gemeinsam offene Standards und «Best Practices» zu entwickeln, um die Bereitstellung von Lösungen erschwinglicher und leistungsfähiger zu machen sowie interoperabler Sensorsysteme zu realisieren, zu verbessern und zu beschleunigen. Einer der Schwerpunkte war die Erläuterung, warum Netzwerkverbindungen für die Kompatibilität von Modulen und die erfolgreiche Implementierung auf Systemebene von grundlegender Bedeutung sind. Die durchgeführten Webinare stiessen international auf grosses Interesse, und Elma plant, dieses Medium für weitere Technologieseminare im Systembereich auszubauen.

Enclosures & Components

Die Produktlinie Enclosures & Components konzentriert sich auf die Umsetzung von kundenspezifischen Anforderungen und Projekten, um den individuellen Bedürfnissen der Kunden nach integrierten Produkten zu entsprechen.

Mit dem neuen 3D-Konfigurator können Elmas hochwertige Gehäuse online zusammengestellt werden. Mit dieser Software haben Kunden die Möglichkeit, die Gehäuse entsprechend ihren Anforderungen selbständig zu konfigurieren, Produktmodell-Daten herunterzuladen und eine massgeschneiderte Front- oder Rückplatte hinzuzufügen. Der Konfigurator steht auf Elmas Website derzeit für die Produkte «Stylebox 15 e-motion», «Guardbox 33» und «Compact Case 20» zur Verfügung; weitere Produkte werden laufend ergänzt.

Rotary Switches

Mit dem Drehschalter-Portfolio bietet Elma ihren Kunden umfassende und hochwertige Bedienungs-lösungen. Die bewährten Drehschalter-Anwendungen sind Beweis unserer Erfolgsgeschichte mit Wahlschaltern, Codierschaltern und Encodern. Sie werden unter anderem in der Medizinal- und Rettungstechnik, der sicheren Kommunikationstechnik und in der Verteidigung eingesetzt.

Innovation ist für Elma einer der wichtigsten Erfolgsfaktoren. Wir arbeiten eng mit unseren Kunden und Technologiepartnern zusammen, um Produkte, Lösungen und Dienstleistungen zu liefern, die den Bedürfnissen des Marktes entsprechen. So wurde unter anderem der Automatisierungsgrad an unseren Standorten erhöht, um die Chancen, die sich durch die «Industrie 4.0» für eine effiziente Produktion, die Rückverfolgbarkeit und andere wichtige Aspekte ergeben, zukünftig besser zu nutzen. Im Jahr 2020 wurden einerseits die Automationsmodule für die Encoder Linien «E18» und «E33» erweitert. Durch die Verbindung der beiden Schalterfamilien wird die Produktion zusätzlich für höhere Volumen ausgelegt. Andererseits wurde mit der Industrialisierung der «X1»-Schalterfamilie mit vier Automationsmodulen gestartet. Elma hat 2020 knapp CHF 1 Mio. in die Automatisierung investiert.

Highlights 2020

Innovation Awards

In den USA wurde Elma im Geschäftsjahr 2020 mit fünf Military & Aerospace Engineering Technology Innovation Awards ausgezeichnet. Dies ist das vierte Jahr in Folge, in dem Elma Produkte für diese bedeutenden Auszeichnungen ausgewählt wurden. Die Preisträger der Technology Innovation Awards zeichnen sich jeweils durch wegweisende Beiträge für die Verteidigung, Luft- und Raumfahrtindustrie aus und sind führend mit innovativen Lösungen und Produkten. Ausgezeichnet wurden unter anderem das neue robuste Stromversorgungssystem «RP24» für den Einsatz im rauen Gelände, die «VITA 48.4» ATR-Plattform mit Flüssigkeitskühlung für die Verteidigungs- und Raumfahrtelektronik, die «ComSys 5371» COMe-Systemplattform für Hochleistungsrechnen sowie die robuste Systemplattform «JetSys 5320» für Hochleistungs-Anwendungen im Bereich der künstlichen Intelligenz.



Neuer Online-Produkt-Konfigurator für Gehäuse

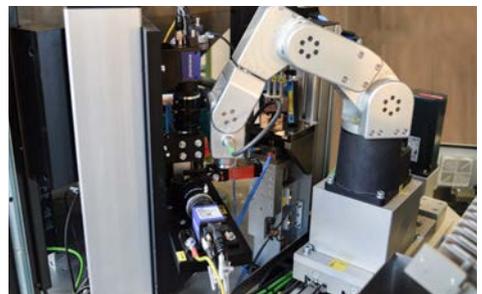
Mit dem neuen 3D-Konfigurator können Elmas hochwertige Gehäuse online zusammengestellt werden. Mit dieser Software können Kunden ihr Gehäuse entsprechend ihren Anforderungen selbständig konfigurieren, Produktmodell-Daten herunterladen und eine massgeschneiderte Front- oder Rückplatte hinzufügen.

Der Konfigurator ist derzeit auf Elmas Website für die Produkte «Stylebox 15 e-motion», «Guardbox 33» und «Compact Case 20» verfügbar; weitere Produkte werden laufend ergänzt. Link: www.elma.com/de/products/enclosures-and-components



Automatisierung

Der Automatisierungsgrad wurde an unseren Standorten erhöht, um die Chancen, die sich durch die «Industrie 4.0» für eine effiziente Produktion, die Rückverfolgbarkeit und andere wichtige Aspekte ergeben, zukünftig besser zu nutzen. Im Jahr 2020 wurden unter anderem die Automationsmodule für die Encoder-Linien «E18» und «E33» erweitert. Durch die Verbindung der beiden Schalterfamilien wird die Produktion zusätzlich für höhere Volumina ausgelegt. Andererseits wurde mit der Industrialisierung der «X1» Schalterfamilie mit vier Automationsmodulen gestartet.



Gesundheit sichern



© Steinemann Disinfection



Steinemann Disinfection ist Spezialist auf dem internationalen Desinfektionsmarkt und bietet nachhaltige, reproduzierbare und effiziente Konzepte, Verfahren und Systeme zur dreidimensionalen Desinfektion von Räumen und Flächen. Sie sind Entwickler von Prozessen zur Bekämpfung von Keimen, Viren und Pilzen in öffentlichen und industriellen Einrichtungen sowie Privathaushalten, unter Einsatz von Geräten, Chemikalien oder Naturstoffen sowie Spezialist für die Vermittlung und Verbreitung von Methoden, Prozessen und Best-Practice-Programmen auf allen Ebenen und in allen Einsatzbereichen.

Elma produziert im Auftrag des Kunden ein Kaltvernebelungsgerät, den «CleanCube», welcher selbständig Räume und Oberflächen im 3D-Verfahren von Viren und Bakterien befreit. Das Gerät verwirbelt Desinfektionsmittel mittels starkem Vortex gleichmässig in Innenräumen und lässt keine Stellen aus. Elma war in der Lage, dieses komplexe Desinfektionsgerät innerhalb kurzer Zeit zu industrialisieren und leistet damit einen wichtigen Beitrag zur Eindämmung der Covid-19-Pandemie.

www.steinemann-disinfection.ch



Audioerlebnis neu definiert



Arya Audio Labs ist ein in London ansässiger Designer und Hersteller von High-End-Audiogeräten. Ihr Team stellt sich der Herausforderung, das Audioerlebnis neu zu definieren und einen neuen Standard für die Audiowiedergabe zu setzen.

Der AirBlade HYPE ist die neueste Kreation von Arya Audio und ein einzigartiges Produkt auf dem High-End-Audiomarkt. Es wird als Zusatzgerät verwendet, um herkömmliche Lautsprechersysteme mit seiner einzigartigen 180-Grad-Streuung zu erweitern und gleichzeitig einen viel grösseren Frequenzbereich abzudecken, als dies ein typischer Treiber kann. Die ultrabreite Dispersion erzielt einen echten raumgreifenden Klang, indem die optimale Hörposition weit über einen einzelnen «Sweet Spot» hinaus erweitert wird. AirBlade HYPE ist vollständig passiv und erfordert keine zusätzliche Verstärkung.

Arya Audio Labs hat Elmas Wahlschalter Typ 04 wegen seiner hervorragenden Qualität und individuellen Anpassungsmöglichkeiten ausgewählt. Mit seinen vergoldeten Stiften aus Kupferlegierung, dem Keramikgehäuse und den einstellbaren Anschlagpositionen ist der Elma Typ 04 die logische Wahl für hochmoderne Produkte wie den AirBlade HYPE.

www.arya-audio.com



Regionen

Americas

Mit den zwei operativen Gesellschaften Elma Electronic Inc. und Optima Stantron Corp. sowie über mehrere Verkaufs-, Engineering- und Produktionsstandorte bietet die Region Americas ihren Kunden Leistungen der gesamten Wertschöpfungskette der Elma Gruppe an.

Im Berichtsjahr war die Nachfrage von Kunden im Verteidigungssegment unverändert gut und trug wesentlich zu der insgesamt erfreulichen Entwicklung bei. Die US-Gesellschaften, welche sich auf die Umsetzung von technisch anspruchsvolle Systemlösungen spezialisieren, haben Bestelleingang und Nettoerlöse, jeweils in Lokalwährung, weiter gesteigert.

Elma Americas wurde im Geschäftsjahr 2020 mit fünf Military & Aerospace Engineering Technology Innovation Awards ausgezeichnet. Die Preisträger der Technology Innovation Awards zeichnen sich jeweils durch wegweisende Beiträge für die Verteidigung, Luft- und Raumfahrtindustrie aus und sind führend mit innovativen Lösungen und Produkten. Ausgezeichnet wurden unter anderem das neue robuste Stromversorgungssystem «RP24» für den Einsatz im rauen Gelände.

Die US-Gesellschaften, welche sich auf die Umsetzung von technisch anspruchsvolle Systemlösungen spezialisieren, haben Bestelleingang und Nettoerlöse, jeweils in Lokalwährung, weiter gesteigert.

Europe

In der Region Europe ist Elma mit sechs Gruppengesellschaften vertreten: in der Schweiz, Deutschland, Grossbritannien, Frankreich, Rumänien und Israel. Der für die Region zentrale Produktionsstandort in Rumänien gewährleistet die Versorgung der Gruppengesellschaften mit Drehschaltern sowie Gehäusen und Komponenten.

Dank rasch umgesetzten Massnahmen konnte Elma den Einfluss der anhaltenden Pandemie in der Region Europe abfedern, und alle Gesellschaften steuerten einen positiven Gewinnbeitrag zum Gesamtergebnis der Elma bei.

Die weltweite Covid-19-Pandemie hat die Geschäftstätigkeiten in Europa am stärksten beeinträchtigt. Die Aktivitäten in der Region Europe flachten als Folge der schwächeren Wirtschaftsdynamik ab. Dank rasch umgesetzten Massnahmen konnte Elma den Einfluss der anhaltenden Pandemie in der Region Europe abfedern, und alle Gesellschaften steuerten einen positiven Gewinnbeitrag zum Gesamtergebnis der Elma bei. Im Produktionswerk in Rumänien wurde das Automationskonzept mit Fokus auf die Produktlinie Rotary Switches weiter vorangetrieben.

Asia

Elma ist in Asien mit eigenen Ländergesellschaften in China, Singapore sowie einer auf anspruchsvolle Elektronik Design- und Software-Lösungen spezialisierten Gesellschaft in Indien vertreten. Durch die Nutzung der eigenen Fertigung am Produktionsstandort in Shanghai wird den Kunden in Asien ein breites Angebot an Gehäusen in hochstehender Elma Qualität geboten.

Die Geschäftsaktivitäten in China konnten nach teilweiser Aufhebung der Einschränkungen durch die Corona-Pandemie bereits wieder früher als in anderen Regionen hochgefahren werden. Vor allem in Südostasien war eine erhöhte Nachfrage zu verzeichnen, dank dem erfolgreichen Projektgeschäft mit anspruchsvollen Systemlösungen. In der Region Asia wurden Bestellungseingang und Nettoerlöse sowohl in Lokalwährung als auch währungsbereinigt deutlich gesteigert.

Vor allem in Südostasien war eine erhöhte Nachfrage zu verzeichnen, dank dem erfolgreichen Projektgeschäft mit anspruchsvollen Systemlösungen.

Elma China hat eine Zertifizierung für das Bahnwesen erhalten. Dabei wurden die elektronischen Schaltschränke erfolgreich auf Schock und Vibrationen gemäss IEC61373-2010 getestet. Die Schränke werden hauptsächlich in Signalsteuersysteme in Fahrzeugcockpits oder streckenseitig eingesetzt.

Konsolidierte Bilanz Elma Gruppe

per 31. Dezember

Aktiven

in CHF 1'000	2020	2019
Umlaufvermögen		
Flüssige Mittel	10'619	7'223
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	20'820	23'285
Sonstige kurzfristige Forderungen	1'126	1'515
Vorräte	30'545	32'040
Aktive Rechnungsabgrenzungen	1'254	1'121
Total Umlaufvermögen	64'364	65'184
Anlagevermögen		
Sachanlagen	23'426	26'131
Latente Steuerguthaben	2'339	2'433
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	172	190
Immaterielle Anlagen	1'502	132
Total Anlagevermögen	27'439	28'886
Total Aktiven	91'803	94'070

Konsolidierte Bilanz Elma Gruppe

per 31. Dezember

Passiven

in CHF 1'000

	2020	2019
Fremdkapital		
Kurzfristige Verbindlichkeiten		
Kurzfristige Bankschulden	6'716	8'158
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	9'388	10'974
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	4'173	3'846
Kurzfristige Rückstellungen	2'605	2'580
Passive Rechnungsabgrenzungen	4'507	4'644
Total kurzfristige Verbindlichkeiten	27'389	30'202
Langfristige Verbindlichkeiten		
Langfristige Bankschulden	10'786	13'051
Nachrangiges Darlehen	10'000	10'000
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten	25	10
Latente Steuerrückstellungen	429	307
Langfristige Rückstellungen	583	429
Total langfristige Verbindlichkeiten	21'823	23'797
Total Fremdkapital	49'212	53'999
Eigenkapital		
Aktienkapital	2'513	2'513
Kapitalreserven	8'388	8'388
Gewinnreserven	31'690	29'170
Total Eigenkapital	42'591	40'071
Total Passiven	91'803	94'070

Konsolidierte Erfolgsrechnung Elma Gruppe

in CHF 1'000	2020	2019
Nettoerlöse aus Lieferungen und Leistungen	147'036	151'155
Herstellkosten der verkauften Produkte	-108'335	-110'356
Bruttoergebnis	38'701	40'799
Verkaufs- und Vertriebskosten	-18'351	-19'992
Verwaltungskosten	-11'088	-10'993
Forschungs- und Entwicklungskosten	-2'297	-2'454
Sonstige betriebliche Erträge	846	954
Sonstige betriebliche Aufwände	-1'256	-1'906
Betriebsergebnis (EBIT)	6'555	6'408
Finanzergebnis	-553	-620
Ordentliches Ergebnis	6'002	5'788
Betriebsfremdes Ergebnis	399	176
Gewinn vor Ertragssteuern	6'401	5'964
Ertragssteuern	-817	-853
Unternehmensgewinn	5'584	5'111
Unternehmensgewinn pro Aktie in CHF	24.44	22.37

Konsolidierte Geldflussrechnung Elma Gruppe

1. Januar bis 31. Dezember

in CHF 1'000	2020	2019
Geldfluss aus Betriebstätigkeit		
Unternehmensgewinn	5'584	5'111
Ertragssteuern	817	853
Finanzergebnis	553	620
Berichtigung für		
Abschreibungen auf Sachanlagen	3'258	3'057
Abschreibungen auf Immateriellen Anlagen	126	87
Veränderung der Rückstellungen	330	-180
Nettogewinne aus Sachanlagenverkäufen	-11	-36
Sonstige nicht liquiditätswirksame Aufwendungen und Erträge	1	6
Veränderung des Nettoumlaufvermögens		
Vorräte	151	-2'267
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	1'351	446
Sonstige kurzfristige Forderungen und aktive Rechnungsabrenzungen	190	-142
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	-1'355	616
Sonstige kurzfr. Verbindlichkeiten und passive Rechnungsabrenzungen	196	738
Bezahlte Steuern	-300	-551
Bezahlte Zinsen (netto)	-565	-620
Total Geldfluss aus Betriebstätigkeit	10'326	7'738
Geldfluss aus Investitionstätigkeit		
Erwerb von Sachanlagen	-1'749	-14'175
Veräusserung von Sachanlagen	18	36
Erwerb von Immateriellen Anlagen	-1'200	-44
Veränderung von sonstigen finanziellen Vermögenswerten	12	13
Total Geldfluss aus Investitionstätigkeit	-2'919	-14'170
Geldfluss aus Finanzierungstätigkeit		
Erhöhung kurzfristige Finanzschulden	-	5'209
Rückzahlung kurzfristige Finanzschulden	-3'733	-2'943
Erhöhung langfristige Finanzschulden	8'500	4'571
Rückzahlung langfristige Finanzschulden	-8'480	-
Total Geldfluss aus Finanzierungstätigkeit	-3'713	6'837
Währungseinfluss auf flüssige Mittel	-298	-87
Veränderung der flüssigen Mittel	3'396	318
Bestand flüssige Mittel am 1. Januar	7'223	6'905
Bestand flüssige Mittel am 31. Dezember	10'619	7'223

Bilanz Elma Electronic AG, Schweiz

per 31. Dezember

Aktiven

in CHF 1'000

	2020	2019
Umlaufvermögen		
Flüssige Mittel	3'281	1'194
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen gegenüber:		
– Gruppengesellschaften	2'963	2'926
– Dritten	3'016	3'217
Sonstige Forderungen gegenüber:		
– Gruppengesellschaften	3'614	2'891
– Dritten	416	736
Vorräte	10'406	11'392
Aktive Rechnungsabgrenzungen	360	243
Total Umlaufvermögen	24'056	22'599
Anlagevermögen		
Finanzanlagen		
– Beteiligungen	20'155	20'405
– Darlehen an Gruppengesellschaften	1'977	6'848
– Übrige Finanzanlagen	10	10
Sachanlagen	9'183	9'683
Immaterielle Anlagen	132	62
Total Anlagevermögen	31'457	37'008
Total Aktiven	55'513	59'607

Bilanz Elma Electronic AG, Schweiz

per 31. Dezember

Passiven

in CHF 1'000	2020	2019
Fremdkapital		
Kurzfristiges Fremdkapital		
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	6'716	7'886
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber:		
– Gruppengesellschaften	572	379
– Dritten	1'817	3'143
Übrige kurzfristige Verbindlichkeiten gegenüber:		
– Gruppengesellschaften	4	77
– Dritten	215	479
Passive Rechnungsabgrenzungen	1'434	1'364
Total kurzfristiges Fremdkapital	10'758	13'328
Langfristiges Fremdkapital		
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten:		
– Bankschulden	10'786	13'051
– Nachrangiges Darlehen	10'000	10'000
Rückstellungen	24	10
Total langfristiges Fremdkapital	20'810	23'061
Total Fremdkapital	31'568	36'389
Eigenkapital		
Aktienkapital	2'513	2'513
Gesetzliche Reserven		
– Kapitalreserve	7'311	7'311
– Gewinnreserve	1'077	1'077
Freiwillige Gewinnreserven	5'899	5'899
Bilanzgewinn	7'145	6'418
Total Eigenkapital	23'945	23'218
Total Passiven	55'513	59'607

Erfolgsrechnung Elma Electronic AG, Schweiz

in CHF 1'000	2020	2019
Nettolöse aus Lieferungen und Leistungen	41'613	43'755
Erträge aus Dienstleistungen	2'745	2'019
Bruttoergebnis	44'358	45'774
Materialaufwand	-25'745	-27'048
Personalaufwand	-12'686	-13'421
Übriger betrieblicher Aufwand	-3'895	-3'908
Abschreibungen	-1'199	-1'103
Übriger betrieblicher Ertrag	294	343
Gewinne aus Veräusserung von Anlagevermögen	12	7
Betriebsergebnis (EBIT)	1'139	644
Finanzertrag	183	235
Finanzaufwand	-532	-588
Abwertung/Aufwertung Beteiligungen	-250	1'105
Ordentliches Ergebnis	540	1'396
Betriebsfremdes Ergebnis	240	223
Unternehmensgewinn vor Ertragssteuern	780	1'619
Steueraufwand	-53	-27
Unternehmensgewinn	727	1'592

Antrag über die Verwendung des Bilanzgewinnes

Bilanzgewinn

Der Generalversammlung vom 15. April 2021
präsentiert sich der Bilanzgewinn wie folgt:

	2020 in CHF 1'000	2019 in CHF 1'000
Bilanzgewinn aus dem Vorjahr	6'418	4'826
Unternehmensgewinn	727	1'592
Bilanzgewinn	7'145	6'418

Antrag des Verwaltungsrates

über die Verwendung des Bilanzgewinnes

	2020 Antrag des Verwaltungsrates in CHF 1'000	2019 Beschluss der Generalversammlung in CHF 1'000
Vortrag auf neue Rechnung	7'145	6'418
Bilanzgewinn	7'145	6'418

Elma Gruppe im Mehrjahresvergleich

in CHF 1'000	Swiss GAAP FER				
	2020	2019	2018	2017	2016
Bestellungseingang	153'288	158'994	148'626	143'201	144'777
Nettoerlöse	147'036	151'155	145'981	143'978	130'308
EBITDA	9'938	9'552	10'221	9'687	6'369
EBITA	6'555	6'408	7'236	6'951	3'525
EBIT	6'555	6'408	7'236	6'951	3'525
Unternehmensgewinn	5'584	5'111	5'613	3'009	2'335
in % des durchschnittlichen Eigenkapitals (ROE)	13.5	13.5	16.9	10.3	8.8
Abschreibungen Sachanlagen	3'258	3'057	2'780	2'517	2'563
Abschreibungen Immaterielle Anlagen	126	87	204	219	281
Investitionen Sachanlagen	1'872	14'175	2'448	3'166	3'078
Investitionen Immaterielle Anlagen	1'348	44	1	86	138
Geldfluss aus Betriebstätigkeit	10'326	7'774	5'713	4'815	-1'063
Geldfluss aus Investitionstätigkeit	-2'919	-14'206	-2'393	-3'186	-3'179
Free Cashflow	7'407	-6'432	3'320	1'629	-4'242
Geldfluss aus Finanzierungstätigkeit	-3'713	6'837	-3'823	911	1'619
Anlagevermögen	27'439	28'886	18'387	19'395	19'923
davon Sachanlagen	23'426	26'131	15'469	15'908	15'208
Umlaufvermögen	64'364	65'184	63'445	66'164	56'865
davon flüssige Mittel	10'619	7'223	6'905	7'416	4'874
Bilanzsumme	91'803	94'070	81'832	85'559	76'788
Eigenkapital	42'591	40'071	35'865	30'460	27'755
in % der Bilanzsumme	46.4	42.6	43.8	35.6	36.1
Langfristige Verbindlichkeiten	21'823	23'797	19'013	20'792	22'505
Kurzfristige Verbindlichkeiten	27'389	30'201	26'954	34'307	26'528
Finanzschulden einschliesslich nachrangiges Darlehen	27'502	31'209	24'383	28'216	27'336
Netto Finanzschulden (Finanzschulden abzüglich flüssige Mittel)	16'883	23'986	17'478	20'800	22'462
ROCE (EBIT/Capital Employed) in %	10.2	10.0	13.2	13.6	7.0
Verschuldungsgrad (netto Finanzschulden/ EBITDA)	1.7	2.5	1.7	2.1	3.5
Personalendbestand in Vollzeitstellen	778	773	766	735	720
Durchschnittlicher Personalbestand in Vollzeitstellen	772	773	751	725	715
Nettoerlöse pro Mitarbeiter (Durchschnitt)	191	196	194	198	182

Alternative Performancekennzahlen

Bestellungseingang

Der Bestellungseingang umfasst Auslieferungen innerhalb der nächsten sechs Monate. Abrufaufträge werden nur offengelegt, falls die abgerufene Teillieferung innerhalb der nächsten sechs Monate eingeplant ist.

EBITDA (Earnings before Interest, Income Taxes, Depreciation and Amortization)

Ergebnis vor Steuern und Zinsensaldo sowie vor Abschreibungen und vor Wertminderungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte. Die Abschreibungen beliefen sich 2020 insgesamt auf CHF 3.3 Mio. (Vorjahr: CHF 3.1 Mio.)

EBITA (Earnings before Interest, Income Taxes and Amortization)

Ergebnis vor Steuern, vor Zinsensaldo sowie vor Wertminderungen auf immaterielle Vermögenswerte

Betriebsergebnis, EBIT (Earnings before Interest and Income Taxes)

Nettoerlöse abzüglich Herstellungs-, Vertriebs- und Verwaltungskosten sowie sonstiger betrieblicher Aufwendungen zuzüglich sonstiger betrieblicher Erträge vor Finanzergebnis, betriebsfremdem Ergebnis und Ertragssteuern

Eigenkapitalrentabilität, ROE (Return on Equity)

Unternehmensgewinn dividiert durch das durchschnittliche Eigenkapital

Nettoverschuldung

Kurz- und langfristige verzinsliche Finanzverbindlichkeiten abzüglich flüssige Mittel

Free Cash Flow

Geldfluss aus Betriebstätigkeit minus Geldfluss aus Investitionstätigkeit

ROCE (Return on capital employed)

$EBIT / (\text{Capital Employed} [= \text{Total Aktiven} - \text{Kurzfristige Verbindlichkeiten}])$ in %

Verschuldungsgrad

Netto Finanzschulden/EBITDA

Währungsbereinigt

Bestellungseingang und Nettoerlöse werden zusätzlich währungsbereinigt ausgewiesen. Eine Bereinigung der Fremdwährungseffekte wird erreicht, indem Bestellungen und Nettoerlöse der aktuellen Berichtsperiode mit den Durchschnittskursen des gleichen Vorjahreszeitraums umgerechnet werden.

Börsenkapitalisierung

Die Börsenkapitalisierung entspricht dem Börsenschlusskurs multipliziert mit der Anzahl Aktien per Stichtag

Gruppengesellschaften

Schweiz

Elma Electronic AG
Hofstrasse 93
8620 Wetzikon
Telefon +41 44 933 41 11
sales@elma.ch

Rumänien

Elma Electronic Romania SRL
Chişoda, DN 59 Km 8 + 550 m
307221 Judeţ Timiş
Telefon +40 374 480 400
info@elma.ro

Deutschland

Elma Electronic GmbH
Stuttgarter Strasse 11
75179 Pforzheim
Telefon +49 7231 97 340
info@elma.de

Israel

Elma Electronic Israel Ltd.
34, Modi'in St.
I.Z. Sgula
Petach-Tikva 4927177
Telefon +972 3 930 5025
sales@elma.co.il

Frankreich

Elma Electronic France SASU
Parc des Forges
16 rue Hannah Arendt
67200 Strasbourg
Telefon +33 437 06 21 10
sales@elma-electronic.fr

Grossbritannien

Elma Electronic UK Ltd.
Solutions House
Fraser Road
Priory Business Park
Bedford MK44 3BF
Telefon +44 1234 838 822
sales@elma.co.uk

China

Elma Electronic Technology
(Shanghai) Co., Ltd.
Building #11, No 198,
Chang Jian Road
Bao Shan District
Shanghai 200949
Telefon +8621 586 65 908
sales@elmachina.com

Singapore

Elma Asia Pacific Pte. Ltd.
8 Ubi Road 2
#07-14 Zervex Building
Singapore 408538
Telefon +65 6479 8552
salesap@elma.com.sg

Indien

Elma Electronic Private Ltd.
Green Arch, 1st Main
3rd Phase, J.P. Nagar
Bangalore 560078
Telefon +91 080 6772 4200
idc@elma.com

USA

Hauptsitz

Elma Electronic Inc.
44350 Grimmer Blvd.
Fremont, CA 94538
Telefon +1 510 656 3400
sales@elma.com

Optima Stantron Corp.
2305 New Point Parkway
Lawrenceville, GA 30043
Telefon +1 770 496 4000
sales@optimastantron.com

Kontakt

Elma Electronic AG

Hofstrasse 93
CH-8620 Wetzikon
Telefon +41 933 41 11
www.elma.com

Investor Relations

Edwin Wild, CFO
Telefon +41 44 933 42 45

Aktienregister

Jasmine Loetscher
Telefon +41 44 933 42 91
share.register@elma.ch

Agenda

15. April 2021

Ordentliche Generalversammlung

11. August 2021

Publikation Halbjahresergebnis 2021

Geschäftsbericht 2020

Den Geschäftsbericht 2020 gibt es als Gesamtbericht und als Kurzbericht. Der umfassende Geschäftsbericht liegt nur in deutscher Sprache auf und ist massgebend. Er ist nur online verfügbar. Der Kurzbericht liegt in deutscher und englischer Sprache vor. Beide Dokumente finden Sie im Internet unter: <http://www.elma.com/de/investors/reports/>

Erklärung über zukunftsbezogene Aussagen

Dieser Geschäftsbericht enthält auf die Zukunft bezogene Aussagen über Elma, die mit Unsicherheiten und Risiken behaftet sein können. Der Leser muss sich daher bewusst sein, dass solche Aussagen von den zukünftigen tatsächlichen Ereignissen abweichen können. Bei den zukunftsbezogenen Aussagen handelt es sich um Projektionen möglicher Entwicklungen. Sämtliche auf die Zukunft bezogenen Aussagen beruhen auf Daten, die Elma zum Zeitpunkt der Erstellung des Geschäftsberichts vorlagen. Elma übernimmt keinerlei Verpflichtung, zukunftsbezogene Aussagen in diesem Geschäftsbericht zu einem späteren Zeitpunkt aufgrund neuer Informationen, zukünftigen Ereignissen oder Ähnlichem zu aktualisieren.

Impressum

Herausgeberin Elma Electronic AG, Wetzikon, www.elma.com

Konzept und Realisation Linkgroup AG, Zürich, www.linkgroup.ch

Tolxdorff Eicher, Horgen, www.tolxdorffeicher.ch

Redaktion Elma Electronic AG, Wetzikon, www.elma.com

© Elma Electronic AG 2021



ELMA

Your Solution Partner

www.elma.com